

Meta de Unidad: Cadillac



Directora de Ventas Independiente

**Maria Martinez**

# Avance



**Hoja Informativa de Julio del 2017**

**Resultados de Junio del 2017**

CON *caras*  
**NUEVAS**  
*al éxito*  
**LLEGAS**

¡Entonces, si deseas ser exitosa en tu negocio, solo tienes que conocer y conversar con caras nuevas y gánate la pulsera de edición limitada de julio!



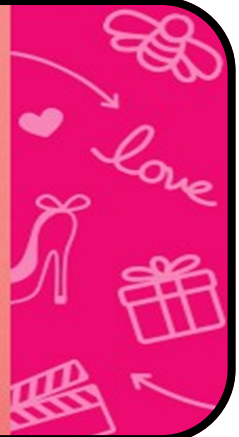
Por cada mes del año Seminario 2017 – 2018 que una Consultora de Belleza Independiente presente un pedido acumulativo de \$600 o más de la sección 1 al mayoreo, ganará una exclusiva pulsera con dije de diseñador con una palabra poderosa distinta en que enfocarse ese mes en su negocio.

Enfócate en  
caras nuevas

El éxito que puedes  
lograr no tiene límites.

¡Verifica en “InTouch” para detalles!

**ACEPTA LOS RETOS**



Nombre de  
Consultora



## En la Mira Consultoras Estrellas

Trimestre Consultora Estrella termina el 15 de septiembre del 2017

—Producción necesaria para—  
ser Estrella



Producción  
Actual

Zafiro

Rubí

Diamante

Esmeralda

Perla

Alice Klondike	\$890.50	\$909.50	\$1,509.50	\$2,109.50	\$2,709.50	\$3,909.50
Linda Bling	\$835.75	\$964.25	\$1,564.25	\$2,164.25	\$2,764.25	\$3,964.25
Monica Superstar	\$788.50	\$1,011.50	\$1,611.50	\$2,211.50	\$2,811.50	\$4,011.50





## Felicitaciones

Por invertir en tu negocio el mes pasado

<b>Monica Superstar</b>	<b>\$788.50</b>
<b>Janet MoneyMaker</b>	<b>\$692.00</b>
Jean Balmer	\$415.50
Elizabeth A. Schwade	\$387.50
Tiffany M Vander	\$236.50
Linda Johansen	\$225.50
Cheryl J. Applebottom	\$219.50
Luanna Franks	\$216.00
Cynthia Reicks	\$210.00
Ashlee M. Solheim	\$202.75
Denise R. Boyer	\$201.75
Shenita M. Barnes	\$201.50
Joan N. Sheppard	\$164.00
Danielle P. Kane	\$109.00
Karen S. Stafford	\$65.50
Judi Barnes	\$27.50



## Bienvenida a nuestro Equipo!

### Nueva Consultora

Sara Fantastic  
Jennifer Superstar

### Desde

Lavonia, GA  
Lexington, KY

### Reclutada por

Barbara Martin  
Monica Superstar



# #MiMKvida

## Nuevas Consultoras: ¡Sueñen en Grande!

Pon Tu Mirada en Tus Metas:

¡Consultora Senior, Comienzo Perfecto y Comienzo Poderoso y luego...  
Apunta para tu Chaqueta Roja o tu Carro! ¡Tú Puedes!

Comienzo Perfecto



Comienzo Poderoso



Comienzo Poderoso Plus



**Comienzo Perfecto:** 15 Caras en 15 Días  
**Comienzo Poderoso:** 30 Caras en 30 Días  
**Comienzo Poderoso Plus:** 30 Caras en 30 días más compartir la oportunidad con 6 mujeres exitosas durante este tiempo.



**PIN:** Gana tu broche de Consultora Senior con tu primera recluta.  
¡Gana tu Chaqueta Roja con solo 3 reclutas nuevas!



*Sueña en Grande!*

### NIVEL DE GANANCIA:

Comienza tu negocio como Consultora Estrella! Construye un inventario de \$3600 al mayoreo para estar a un Nivel de Ganancia! **Las Estrellas ganan Carros!!!** Gana el uso de este hermoso Chevy Cruze o efectivo!





# Reportes Seminario



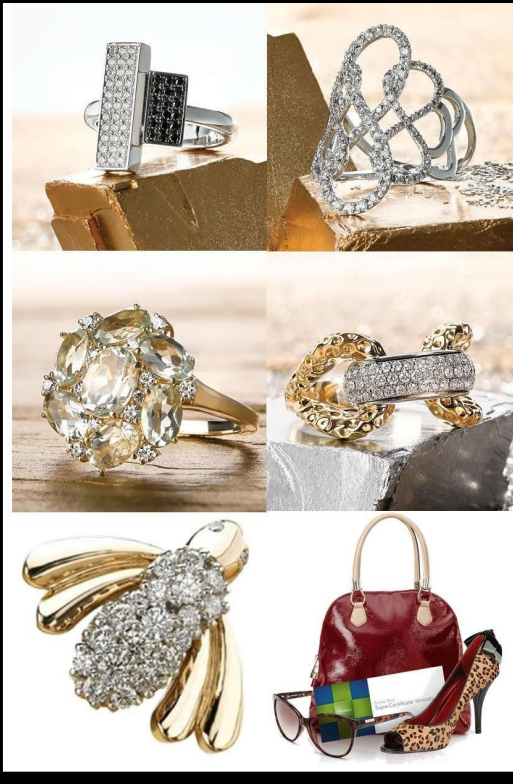
*Te veo en la Cima*



## Reina de la Corte de Ventas Mary Kay

Logra por lo menos 40,000 en ventas al mayoreo durante el periodo del concurso 7/01/17-6/30/18 y gana tus diamantes

	Nombre	Total Acumulativo
1	Janet Moneymaker	\$7,714.00
2	Jean Millions	\$5,960.50
3	Joan N. Sheppard	\$3,692.00
4	Ashlee Markham	\$3,516.50
5	Monica Superstar	\$3,287.00
6	Linda Lucky	\$2,448.50
7	Luanna Fun	\$2,619.00
8	Elizabeth Awesome	\$2,530.50
9	Denise Rightontime	\$2,535.00
10	Judi Bartlett	\$2,272.00
11	Linda Johansen	\$2,261.00
12	Tiffany Makeithappen	\$2,072.00
13	Linda Shortoncash	\$1,721.50
14	Cynthia Reicks	\$1,355.00
15	Patty R. Wilkins	\$1,334.50
16	Tina M. Meyer	\$1,332.00
17	Malinda A. Ullrich	\$1,246.50
18	Karen S. Stafford	\$1,073.00
19	Susan M. Goudreau	\$1,002.50
20	Toni J. Messenger	\$977.00



## Reina de la Corte del Compartir Mary Kay

Califica para tu abeja de Diamantes al lograr 24 Reclutas calificadas durante el periodo del concurso 7/01/2017-6/30/2018

Nombre	Reclutas Calificadas Seminario	Crédito de Comisión Ganada
Brittany M. Martin	1	\$267.61
Stephanie L. Gundry	1	\$74.32
Melanie K. Martin	1	\$46.95



# DESARROLLO DE EQUIPO

## LÍDER DE EQUIPO



Judi Bartlett



## IMPULSORA EQUIPO ESTRELLA



Ashlee Markham



## CONSULTORA SENIOR



Linda Johansen



Joan N. Sheppard



Janet Moneymaker



## ¡Desarrollo de Equipo Consejo del Mes!

El proceso de añadir una recluta nueva es simple; le preguntas si les gustaría conocer más del negocio!

Haz una lista de las personas que crees les gustaría tener su propio negocio. Si eres tímida para hacerles el acercamiento, envíales una postal o un volante "flyer". ¡Así tendrás un motivo para darles seguimiento y preguntarles si les gustaría conocer más!



### DIQ

- 10+ Integrantes Activas

### FUTURA DIRECTORA

- 8+ Integrantes Activas
- 9-13% Comisión Equipo Personal
- \$50 Bono por Desarrollo de Equipo
- Elegible para ganar el uso de un Auto
- Elegible para lucir Pañoleta de Futura Directora de Ventas

### LIDER DE EQUIPO

- 5-7 Integrantes Activas
- 9-13% Comisión Equipo Personal
- \$50 Bono por Desarrollo de Equipo
- Elegible para ganar el uso de un Auto



### IMPULSORA DE EQUIPO ESTRELLA

- 3-4 Integrantes Activas
- 4% Comisión Equipo Personal
- \$50 Bono por Desarrollo de Equipo
- Elegible para usar Chaqueta Roja

### CONSULTORA SENIOR

- 1-2 Integrantes Activas
- 4% Comisión Equipo Personal



¡PISA CON  
FUERZA Y

# COMIENZA!



## ¡ACEPTA EL RETO!

**1 de julio de 2017 – 30 de junio de 2018**

Cada mes del año Seminario 2017-2018 que una Consultora de Belleza Independiente presente un pedido acumulativo de \$600\* o más de la sección 1 al mayoreo, recibirá una **pulsera con un dije diseñada exclusivamente por el reconocido diseñador de joyería R.J. Graziano**. La pulsera de este mes tiene mucho *glamour* y trae un dije con la palabra poderosa **Start** (Comienzo). Entonces, pisa con fuerza y comienza ya, ¡y gánate las 12 pulseras!



## RETO DE DESARROLLO DE EQUIPO

**1 de julio – 31 de diciembre de 2017**

Si al éxito quieres llegar, comparte la oportunidad de negocios con caras nuevas. Si logras la mayor cantidad de nuevas integrantes de equipo personal calificadas al final del periodo de concurso en tu Seminario, podrías ganar el premio mayor: **¡un vale de viaje de \$5,000 para tus vacaciones de ensueño!** También puedes ganar fabulosos premios mensuales durante este reto.

CON caras  
NUEVAS  
al éxito  
LLEGAS

\*El requisito del pedido de \$600 o más en productos de la sección 1 al mayoreo por mes puede ser en un solo pedido o en varios pedidos acumulativos, siempre y cuando los pedidos se presenten durante el mismo mes de calendario. Las cantidades de los pedidos a través del Servicio de Entrega al Cliente (CDS), Pedidos como Invitado (Guest Checkout) y Pedidos Noche (EZ Ship) también contarán para el requisito del pedido de \$600 o más de la sección 1 al mayoreo. Recibirás tu pulsera con tu pedido calificado. Una pulsera por ganadora del concurso cada mes.

MK®/MARY KAY®/© 2017 Mary Kay Inc. WNE76411 7/17 IMPRESO EN EUA

## ¡CON CARAS NUEVAS PUEDES TENER MUCHO ÉXITO!



**¡NUEVO!** Reto de la constancia *Con caras nuevas al éxito llegas de otoño*



**NUEVO!** Recompensa adicional *Siempre estrella de Con caras nuevas al éxito llegas*

### NO OLVIDES LO SIGUIENTE:

- ¡Trimestre 1 de Consultora Estrella!
- ¡Premios del Seminario!
- ¡Viaje de Directoras de Ventas destacadas!

Consulta *Mary Kay InTouch®* para las reglas y detalles completos del concurso

💵 = Vender 🔄 = Compartir

MARY KAY®



# ¡Es un Nuevo Año Seminario!!

## ¡Pon tus metas en acción!

¡Gracias a la Directora Senior Nancy Cetrone por compartir!

Es un nuevo año, oficialmente el comienzo del Seminario 2018. ¿Cuáles son tus metas?

¿Tienes algún plan de acción? Tienes 12 meses para que hagas de tus sueños una realidad.

A continuación algunos consejos que te ayudarán a enfocarte en tus futuros planes.

### 21 pasos que te ayudarán a lograr tus metas para el Seminario 2017-2018:

1. Visualiza claramente lo que deseas. Afírmalo como tu meta.
2. Declara tu meta, y compártela con las personas que te ayudarán y apoyarán a lograrla.
3. Coloca en algún lugar visible un cartel "poster" con tu meta y ponle dibujos de motivación.
4. Diseña un plan de acción para alcanzar tu meta.
5. Confía en que alcanzarás tu meta.
6. Establece y conoce las fechas límites, sabiendo exactamente cuando terminan los programas y concursos.
7. Diariamente, escucha y lee artículos de motivación.
8. Identifica un deseo ardiente que te motive para alcanzar tu meta.
9. Busca y brinda un espíritu cooperador. Aprende de los que te pueden ayudar y te pueden aconsejar.
10. Mantén un registro de tu trabajo utilizando regularmente la Hoja de Planeación Semanal, Hoja de Logros Semanales y la Lista de Las Cosas por Hacer.
11. Trabaja sin distracciones, nunca te desvíes de tu plan.
12. Lee tus afirmaciones en voz alta todos los días.
13. Controla tus emociones; no te angusties, no te preocupes, no te quejes o hables negativamente, evitando que las personas o cualquier cosa trate de robarte tus sueños.
14. Balancea tu vida con las prioridades de Mary Kay; Dios primero, familia segundo y carrera tercero.
15. Permítete 10 minutos para lamentarte. Desahógate, y luego redirige tu camino y comienza de nuevo.
16. Desarrolla la valentía y creencia de seguir hacia delante. Enfócate en los esfuerzos, no en los resultados.
17. Proyecta una imagen profesional al comer saludable, ejercitarte, y dormir tus horas adecuadas.
18. Enfócate en dar y no en recibir.
19. Quiere a las personas apreciándolas, apoyándolas; guíalas a través de tus acciones, palabras y pensamientos.
20. Ora por sabiduría, dirección y confianza.
21. Todos los días ten una cara de felicidad, crea tiempo para reír. ¡Se feliz !

¡Creo en ti — creo en nosotras!  
¡¡ Hagamos de este nuevo año el mejor!!





# Logra Ser Consultora Estrella

El propósito del programa de Consultora Estrella es para lograr estándares mínimos para las Consultoras que quieren lograr una significativa cantidad de ganancias y ascender en su carrera - ¿¡¿¿Esa serías tu - verdad?!?!?

Cuando empiezas un trabajo - tu puedes escoger trabajar entre 3 - 5 horas a la semana y lograr un poco de efectivo o trabajar 40 horas a la semana y ganar dinero de verdad. Es algo que tu puedes ESCOGER, no pretendas ganar dinero como si trabajarás a tiempo completo con 5 horas a la semana, verdad? ¿Por qué tu negocio de Mary Kay sería diferente? ¡No lo es! No necesitas trabajar 40 horas a la semana para poder lograr que tu negocio crezca - o inclusive 20 horas, pero si necesitas tomar una DECISION, DECIDE cuantas horas vas a trabajar y luego comprométete a realizarlo semanalmente de forma consistente.

## ¿Cuáles son tus beneficios cuando trabajas a este nivel?

1. **Suficiente efectivo** - Cuando trabajas consistentemente, tendrás efectivo disponible para ordenes, gastos e ingresos extras.
2. **Una fuerte base de clientes y futuros miembros de equipo** - Las Clases (fiestas) son ingresos inmediatos, pero una buena cartera de clientes es tu estabilidad en el futuro. Cuando logras tener 100 clientes inscritos en el Programa de Cliente Preferido (PCP), tienes una sólida clientela, estable que no desaparecerá. ¿Cuando estas viendo 6-12-15 caras a la semana, tendrás suficientes personas para tener un equipo solido y ganar LOS CARROS y EL DIRECTORADO si así lo quisieras! Lo se por que fue EXACTAMENTE el plan hice cada semana como nueva Consultora hacia mi DIQ, terminando mi directorado, y en la mira para mi "Cadillac". Mi hoja de logros semanales muestra un promedio de 15 caras semanalmente...¿Valió el esfuerzo? ¡SI!
3. **Reservaciones Fáciles** - No es un secreto que reservar en las clases es mas fácil y tienes mayor probabilidad q se den - tienes ventas más grandes - en menos. Cuando logras citas consistentemente, y reservas de ellas, el reto será ... ¡¡ "cómo podré cumplir con todas"!! y no, ¡¡ "dónde las voy a encontrar"!!
4. **Ingresos Consistentes** - Tu y yo estamos en estos momentos, en unas de las Compañías con mayor potencial de ingresos del mundo y no le sacamos provecho. ¡Utiliza el maravilloso plan de mercadeo! ¡Si vas a llamar Mary Kay tu trabajo, se inteligente y logra que te genere ingresos!
5. **Satisfacción del Éxito** - Todas queremos experimentar lo que se siente cuando se logra una meta...el haber encontrado nuestro lugar, de desarrollar nuestros dones y talentos al grado que ahora nosotras impactamos al mundo de una manera positiva. Chicas, los beneficios del programa de Consultora Estrella van mas allá del broche de estrella con una piedra en ella y un precioso regalo. Mary Kay - en su sabiduría - sabia que necesitábamos parámetros y limites mínimos en nuestros negocios, y esta es la manera que ella escogió para que lo lográramos. ¡Te pido que trabajes este programa ahora, y te prometo que todo lo demás llegará!

**¡ES TU MOMENTO**  
de tomar la decisión  
*que te hará brillar!*

# ¡Decisiones diarias determinan tu Año!



¡Quiero exhortarlas a que vigilen su **Manejo del Tiempo** y mantener los propósitos y metas claras! ¡Todos sabemos que el verano es una época de mucha actividad - PERO LAS PERSONAS OCUPADA TERMINAN LO ESTABLECIDO POR ELLOS! Puedes hacer lo que quieras este mes si estas planificada y preparada.

Las dos mejores herramientas que tiene Mary Kay son el **La Hoja del Planificación Semanal** y **La Lista de las 6 Cosas más Importantes por Hacer**. Yo no podría vivir ni trabajar sin ninguna de estas herramientas. Sé que muchas de ustedes tienen grandes objetivos para este nuevo año Seminario. Lo podrías alcanzar si estas dispuesta a disciplinarte para trabajar en el tiempo que tengas anotado en tu agenda "trabajar" y tener tiempo "libre" cuando así lo tengas anotado.

¡Tantas veces nos envolvemos con el ajetreo y las actividades del verano que al final del mes, nos encontramos con que no hemos logrado nada en nuestro negocio! Llena tu hoja del planificación semanal para el mes con el tiempo adecuado para completar tus objetivos.

¡Disciplínate a trabajar cuando este planificado,  
AUN SI NO TIENES EL DESEO!

Es fácil sentirse abrumada si siempre te concentras en el resultado final.

**¡TOMA CONTROL DE TUS ACTIVIDADES DIA A DIA!**





# 30 Días para DIQ

¿Puedes darte el lujo de vivir sin lo siguiente por 30 días más?



- Pasar 4 horas en el teléfono haciendo reservaciones "Booking Blitz" – programar 30 clases.
- Enfócate en 3 metas por cada clase - vender juegos, hacer reservaciones, citar para entrevistas.
- ¡Disfrutar la estabilidad que llega al ser consistente trabajando tu negocio!



## Ventas

Logra 20 Clases  
x \$300 promedio en ventas =  
\$6,000 al menudeo en ventas

¡Usando el 60/40 - tu ganancia es de  
\$2,400!

## Clientes

Un promedio de 3 clientes por clase.  
3 x 20 clases =

¡60 Nuevos Clientes!

## Entrevistas

Comparte con todas en la clase:

1. Entrevistas\*
2. CD\*
3. Escuchar llamada de Mercadeo por un Brillo Labial\*

¡Lograrás 20-40 Entrevistas!  
\*en un promedio de 24-48 horas  
luego de la clase

## Reservaciones

1 a 2 citas  
De cada clase =

¡20-40 Citas Más!

## Nuevas Reclutas

Dividamos la diferencia  
Y digamos que lograste 30 citas  
1 de 3 firmará =

¡10 Nuevas Reclutas!

## Produccion de Auto

Por ejemplo de las 10, si 8 ordenan ese mismo mes, con un promedio de \$1,000 por orden  
¡\$8,000 en producción al mayoreo!  
\$8,000 x 13% =  
\$1,040 comisión de equipo

# Belleza que Cuenta

Desde el 26 Abril -15 Agosto del 2017

El amor es poderoso.

Participa en el programa Belleza que cuenta<sup>®</sup> de Mary Kay y ayuda a cambiar la vida a mujeres y niños. En los Estados Unidos, desde el 26 de Abril de 2017 hasta el 15 de Agosto de 2017. Mary Kay Inc. donará \$1 de la venta de cada **Mary Kay<sup>®</sup> Baked Cheek Powder de Belleza que si cuenta- Kind Heart & Giving Heart** de edición limitada. Tu compra beneficiará a la **Fundación Mary Kay<sup>™</sup>**, e incluye el apoyo que la Fundación presta a los albergues para mujeres y sobre vivientes de la violencia. Mary Kay está comprometida a erradicar la violencia doméstica.

A través de su vida, Mary Kay Ash le mostró a otros como vivir y como dar. Ella le dio esperanza a las mujeres con pocas oportunidades y baja auto estima. Ella brindó apoyo económico a las causas en las que ella creía. Aunque ella falleció un Día de Acción de Gracias en el año 2001, su legado de amor continua gracias a las **Fundación de Mary Kay<sup>™</sup>**, que ella creo en el 1996.

**La Fundación de Mary Kay<sup>™</sup>** está comprometida con eliminar el cáncer que afecta a las mujeres y por eso apoya a los científicos que están investigando para la cura del cáncer de senos, uterino, cervical, ovarios. También para eliminar la violencia doméstica al proveer donaciones a los refugios de mujeres y apoyando los programas de las comunidades. Desde que comenzó la Fundación en 1996, ha donado \$64.2 millones de dólares a las organizaciones que luchan contra el cáncer y la violencia doméstica.



Nombres de Clientas:	Teléfonos de Clientas:	Kind Heart #	Giving Heart #
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			
9.			
10.			
11.			
12.			
13.			
14.			
15.			
16.			
17.			
18.			
19.			
20.			



# Consejo de Maquillajes

Cortesía de Lori Hogg, artista del maquillaje

El consejo de hoy es sobre las Bases y cuando se transfiere en la ropa por algún contacto... ¡Boooo! Seamos realistas, es difícil evitar que las bases y los polvos manchen nuestra ropa. ¿Que ocurre con las CC Creams? ¡Nuevamente, seamos astuta a la hora de utilizar el PRODUCTO! CC Cream significa...Emparejar el tono de piel. ¡Este producto contiene suficiente pigmentación para corregir imperfecciones del rostro! ¡En vez de pensar ..... “Necesito una Nueva Base o una Nueva línea de Maquillaje”. ¡Mejor utiliza otros productos dentro de la misma línea, para obtener los resultados esperados!

## ¡La mejor recomendación!

Usa CC Cream como base preliminar debajo de tu base. Utiliza base normal sobre la CC Cream (ya sea líquida en polvo o en crema) Ahora, usa una pequeña cantidad de Polvo Traslucido y distribúyelo en TODO EL ROSTRO, Luego usa un poco del Finishing Spray en todo el rostro excepto el área de los ojos! Por ultimo ... Cuando el rostro se haya secado.... Usa un papel de toalla suave (NO PAPEL HIGIENICO) y da toques en el rostro y en cuello.

Si es necesario repite el Polvo Traslucido y el Finishing Spray. Este proceso se utiliza en las celebridades de a TV! ¡Es la forma en que ellos evitan la transferencia de maquillaje en la ropa! ¡¡¡ME ENCANTA ESTE SECRETO!!!



## Cumpleaños

## Día

## Aniversarios

## Años

Jane M. Campbell

3

Cheryl J. Anderson

31

Linda L. Johnson

29

Judi Barnes

26

Rashell L. Amos

1

Stephanie L Steadman

1

¡Feliz Cumpleaños!

¡Feliz Cumpleaños!





Directora de Ventas Independiente

**Maria Martinez**

2013 Meadowview Lane  
Mary Kay, MI 20134  
blingbling@million.com  
(123) 456-7890

PRESORTED  
FIRST CLASS MAIL  
U.S. POSTAGE PAID  
EVART, MI  
PERMIT NO. 9



Entrega especial




### Consejos Para Una Fiesta de Maquillaje

- Haz que tus clientas se apliquen el maquillaje bajo la luz natural para lograr unos resultados óptimos de los tonos en su piel.
- Muéstrale cómo puede recibir beneficios 2 en 1 de una base:
  - Casual, de Día: **Mary Kay® CC Cream Sunscreen Broad Spectrum SPF 15.**
  - Para el Trabajo o Después de las Cinco: Para una cobertura mayor, aplica la CC Cream junto con **Mary Kay® Translucent Loose Powder.**

**DIFERENTES ACABADOS DE RÍMEL:**

- Ensancha/Extiende: **Lash Intensity® Mascara**
- Definición: **Lash Love® Mascara**
- Volumen: **Mary Kay® Ultimate Mascara™**
- Alargar / Separar : **Lash Love® Lengthening Mascara**
- A Prueba de Agua: **Lash Love® Waterproof Mascara**

- ¡Elogia su imagen con sinceridad y cómo esto realza su belleza natural.

### Palabras de Sabiduría

“El entusiasmo es un ingrediente vitalmente importante en tu ascenso al éxito. Desde que el mundo es mundo ha sido compañero del éxito de cualquier iniciativa y empresa hacia el progreso. El entusiasmo es el productor de confianza que le grita al mundo: ‘Tengo lo que se necesita’ sin que siquiera tengas que decir una palabra de alarde. El entusiasmo es tan contagioso como el sarampión y tan poderoso como la dinamita”.

